

Passie voor smaak en ritueel

(Theeverkoper Zhang Wenkun)

Acht jaar geleden besloot Zhang Wenkun (39) een theewinkel te openen. Inmiddels heeft hij drie vestigingen onder zijn hoede en staan deze winkels zo goed bekend dat hij ook als grootleverancier aan andere theezaken levert. Zhang: “Ik werkte eerst op kantoor, maar vond geen uitdaging meer in mijn baan. Ik wilde voor mezelf beginnen en omdat ik uit Yunnan kom, was een theezaak een logische stap.” Yunnan is de regio waar de meeste zwarte thee van China wordt geproduceerd. Volgens overleveringen ligt de oorsprong van de huidige theecultuur zelfs in Yunnan.

Zhang voert schijnbaar zonder na te denken de rituelen uit die horen bij het schenken van de thee die hij verkoopt. Daarbij vertelt hij: “Ik kom uit een klein dorp in de buurt van Kunming. Thee is altijd een onderdeel van mijn leven geweest. Als kind was ik al bekend met de rituelen die horen bij het schenken van thee en door de jaren heen heb ik ze mezelf eigen gemaakt. Ik vind het fijn om deze rituelen voor klanten uit te voeren omdat ik ermee kan zeggen dat thee niet zomaar een drank is.”

Hij maakt de vergelijking tussen koffie en wijn in het Westen en thee in het Oosten. Zhang: “Westerlingen bieden hun bezoek koffie aan, Chinezen zullen altijd thee schenken. Zelf kan ik genieten van een kop koffie, maar niet op dezelfde manier als van thee. Koffie is gewoon een drank, het heeft niet de verschillende dimensies die thee heeft. In dat opzicht kun je thee beter vergelijken met wijn; ook thee wordt met de jaren beter en duurder. Zo verkoop ik Pu’er-thee die meer dan twintig jaar oud is en daarom ruim 200 yuan per zakje kost.” De nadruk in zijn assortiment ligt voornamelijk op Pu’er-thee. Zhang: “Pu’er is de beroemdste en beste thee uit Yunnan. Ik verkoop ook andere soorten om een volledig assortiment aan te bieden, maar voor mij is Pu’er-thee toch nummer één.”

Verschillende klanten komen binnen en Zhang behandelt iedereen even persoonlijk en vriendelijk. “Naast goede thee willen mensen ook goede service. Ik hoop daardoor net dat beetje extra te geven, want de concurrentie in Yunnan is groot. Het mooiste van mijn beroep vind ik dat ik mijn kennis en liefde voor thee kan delen met oude en nieuwe klanten. Ik wil iedereen de smaak van mijn provincie laten proeven.”

door Judith van de Bovenkamp